

ビジネスマッチングのご案内

「ものづくりB2Bネットワーク」について

当金庫は、お取引先企業様に対するビジネスマッチングの一環として、大阪府商工労働部が行っている「ものづくりB2Bネットワーク」との連携をしております。

【「ものづくりB2Bネットワーク」事業の概要】

(1) 「ものづくりB2Bネットワーク」とは・・・

大阪府と金融機関（当庫を含め大阪を中心とする関西・北陸の16金融機関が参加）が、国内外から「大阪のものづくり」への『引き合い』に対応できる「元気なものづくり企業」を探索し、紹介する大阪独自の取り組み。

* ネットワーク参加金融機関数は、平成22年11月時点

* 「B2B」とは、「Business to Business」の略称で「企業間取引」を意味する。

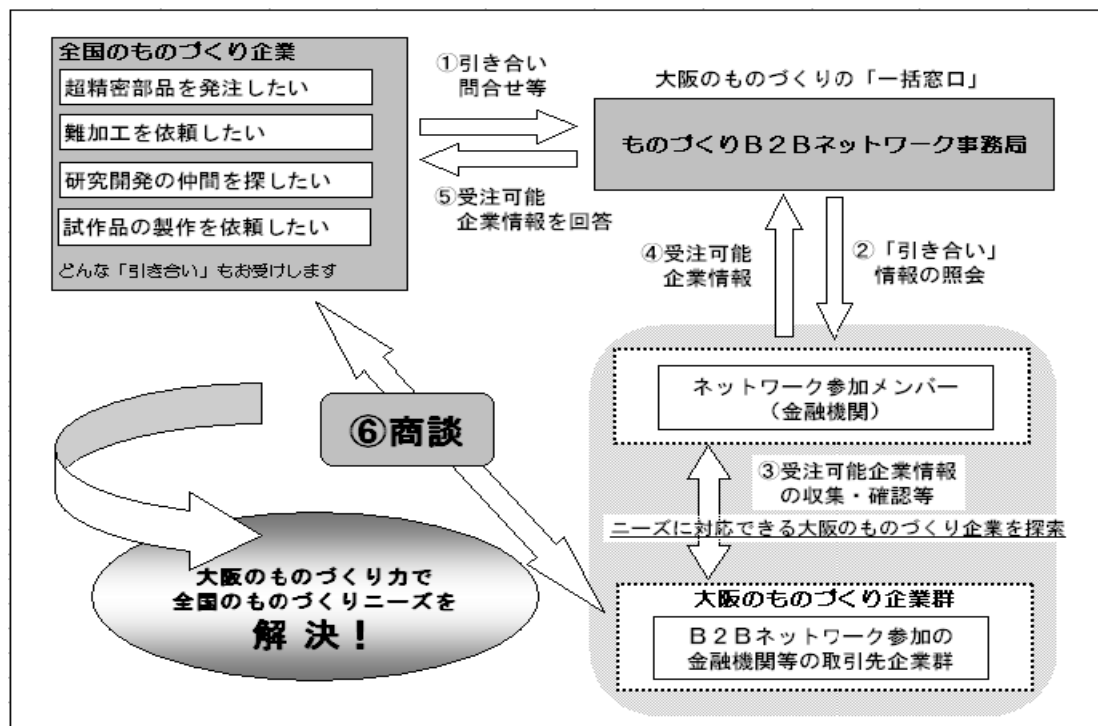
(2) 「ものづくりB2Bネットワーク」の活動

B2Bネットワークは、大阪のものづくり企業への発注等のビジネスマッチングに関する情報交流を活性化させることで、大阪のものづくり企業の販路開拓を促進させるために、次の活動を行う。

- ① 大阪のものづくり企業への発注案件の収集
- ② 収集した発注案件に対応できる企業の探索と紹介
- ③ 大阪のものづくり企業の集積と厚みに関する情報を発信するためのプロモーション活動の企画立案と実施
- ④ B2Bネットワーク推進会議の開催
- ⑤ その他、B2Bネットワークの目的実現のために必要な事項

* 上記①と②を最大の目的としており、発注案件の収集に力を入れております。

(3) 企業探索・紹介フロー



(4) B2Bネットワークが当庫の取引先（ものづくり企業）の皆様可以提供できる主な機能

- ① 全国のバイヤー企業からの発注情報が届く（事務局→当庫本部→営業店→取引先）
⇒大阪府のプロモーション活動等による「大阪のものづくり」への引き合い情報を入手・活用することができる。
- ② 顧客から寄せられるマッチングニーズが解決できる
⇒顧客から依頼・相談を受けている「マッチング」事案について、適切なパートナー企業が見つかる。
- ③ 幅広いサポートメニューが用意されている
⇒技術支援、国際取引、様々な実務人材の派遣など、ビジネス展開に必要な提携先を紹介する。

(5) 利用についてのQ&A

- ① 紹介してもらうのに費用は必要か？
⇒利用にあたっては、手数料などの費用は一切必要ない。問合せや受注可能企業の紹介は「無料」である。
- ② 発注内容の秘密保持は大丈夫か？
⇒相談や依頼内容に関する情報の管理・保管、個人情報の取り扱いについては、B2Bネットワーク事務局が細心の注意をもって取り扱う。

(6) 企業紹介事例

① 特殊用途部品の量産

- ・特殊用途ゴムパッキン（紹介回答期限/10日以内）三重県の機械メーカー
⇒5 金融機関の取引先企業等から合計 17 社紹介

② 部品の試作・加工

- ・油圧機器部品の加工（紹介回答期限/2週間以内）神奈川県の機械メーカー
⇒3 金融機関の取引先企業等から合計 6 社紹介
- ・ポンプ駆動部品の製作（紹介回答期限/3週間以内）三重県の機械メーカー
⇒3 金融機関の取引先企業等から合計 4 社紹介

③ 精密加工・難加工

- ・SUS板材への微細穴あけ加工 2~3 μ m径（紹介回答期限/1週間以内）大阪府の機械メーカー
⇒4 金融機関の取引先企業等から合計 11 社紹介
- ・SUS線材の摩擦圧接加工（紹介回答期限/1週間以内）大阪府の機械メーカー
⇒2 金融機関の取引先企業等から合計 3 社紹介

④ 小ロット発注

- ・テスト用レンズアダプター製作（紹介回答期限/3週間以内）大阪府の光学関連企業
⇒1 金融機関の取引先企業等から合計 2 社紹介

⑤ 大至急の依頼

- ・木造建築用耐震金具 特注品（紹介回答期限/できるだけ早く）島根県の建築関連企業
⇒大阪府支援先企業から 1 社を即日紹介/その日のうちに商談実施